

CONSULTORIO EMPRESARIAL

INSOLVENCIA INMINENTE



Tengo una empresa cuyo única actividad es la distribución de los productos de una determinada marca y el fabricante nos ha notificado hace un par de semanas que cesaremos en tal condición, debido a una reestructuración de la red comercial. Dado que nos dedicamos en exclusiva a dicha distribución, llegada la fecha del cese, la empresa se quedará sin actividad y teniendo que hacer frente a los gastos, inversiones y deudas existentes a día de la fecha; todo ello, sin capacidad de reacción para intentar reorientar su actividad y sin poder hacer frente al cumplimiento de nuestras obligaciones de pago —salarios, SS, renta, gastos generales, préstamos bancarios,...— ¿Estoy obligado a solicitar la declaración de concurso? ¿Cuándo debo proceder a tal solicitud?

Nos encontraríamos ante un caso de «insolvencia inminente», definido por la Ley Concursal como aquel estado de insolvencia en que se encuentra el deudor que prevea que no podrá cumplir regular y puntualmente sus obligaciones. A diferencia de la insolvencia actual, en la que el deudor constata que ya no puede cumplir sus obligaciones de pago presentes, la inminente se refiere a la previsión de que no podrá cumplirlas en un futuro, más o menos próximo. En definitiva, una empresa que viene funcionando con normalidad y haciendo frente a sus obligaciones puntualmente, pero que prevé que no va a poder seguir haciéndolo en un futuro próximo. La consulta plantea un caso relativamente frecuente, una empresa cuya actividad se centra exclusivamente en la ejecución de un contrato con-

certado con un único cliente, cuya finalización vacía de actividad y sentido la propia empresa. Caben dos alternativas, adelantarse a la situación de futura insolvencia, solicitando una declaración de concurso con fundamento en la insolvencia inminente, cuya solicitud es una facultad del empresario—no obligado a hacerlo hasta que la insolvencia sea actual—; o bien, esperar a que ocurra la imposibilidad de cumplimiento de las obligaciones, en cuyo caso, la solicitud ya no es una mera facultad, sino una obligación legal del administrador de la sociedad, a cumplimentar en el plazo dos meses, so pena de sufrir consecuencias negativas, tanto en el aspecto personal—inhabilitación— como en el económico—responsabilidades con cargo a su patrimonio personal—.

CONSULTORIO FISCAL

INVERSIÓN



Tengo una pequeña empresa de electricidad con la cual estamos realizando la instalación eléctrica de una vivienda unifamiliar. El contratista principal de la obra nos ha comunicado que debemos hacer la factura sin IVA porque se trata de una obra de construcción y opera la inversión del sujeto pasivo ¿Qué significa esto?

La llamada ley antifraude ha incorporado un nuevo supuesto de inversión del sujeto pasivo, para aquellas ejecuciones de obra y cesiones de personal en contratos formalizados directamente entre el promotor y el contratista, o entre el contratista principal y los subcontratistas, cuando las mismas tengan por objeto, entre otros, la construcción de edificaciones. Esto implica que el sujeto pasivo de la operación pasará a ser el empresario o profesional destinatario de la misma

—el contratista principal— y no quién ejecuta la obra, es decir, su empresa como subcontratista. En consecuencia, quien realiza la obra deberá emitir una factura sin repercutir la cuota de IVA, y el empresario o profesional que la reciba deberá, en su condición de sujeto pasivo, efectuar en su liquidación simultáneamente la repercusión y deducción del impuesto. El subcontratista, al emitir la factura, tendrá que indicar que se produce «inversión del sujeto pasivo, en función del art. 84.2.f)».



CARUNCHO, TOMÉ & JUDEL. Abogados y asesores fiscales. Miembro de HISPAAURIS. www.caruncho-tome-judel.es

La plataforma Trocobuy se hace internacional

● La banca alternativa coruñesa abre sucursal en Portugal con la vista puesta en Alemania, Francia e Italia ● En su primer año, ha registrado 3 millones de facturación

● R. Domínguez

Apenas un año ha tardado la plataforma empresarial Trocobuy (www.trocobuy.com), con sede central en A Coruña, en dar el salto a la internacionalización. Esta red, en la que se puede operar sin necesidad de dinero en efectivo, acaba de estrenar delegación en Oporto y piensa ya en extender su innovadora oferta de préstamos entre empresas al resto de Europa, fundamentalmente Alemania, Francia e Italia.

Cuenta para ello la firma, con capital 100 % español y liderada por un equipo multidisciplinar de más de 30 personas, con un primer balance que arroja datos satisfactorios: son más de 1.200 las empresas españolas, 150 de ellas gallegas, las que se han apuntado al sistema de banca alternativa con el intercambio de productos y servicios. El primer año se registraron tres millones de euros de facturación entre empresas, con 4.000 operaciones comerciales de compra-venta y un catálogo de más de 3.000 productos.

La paulatina incorporación de participantes ha propiciado, asegura la plataforma, un equilibrio entre empresas por sectores de actividad, de modo que en el sistema se integran desde fábricas y suministros industriales, hasta asesorías, firmas de servicios, material de oficina, informática, hostelería,



César Canedo (a la izquierda) es el autor de la iniciativa empresarial

alimentación, ocio y viajes, venta de coches o talleres.

El innovador sistema de préstamo virtual, que se devuelve a medida que se venden en la plataforma los productos y servicios, constituye una alternativa con la que afrontar la falta de crédito convencional y los problemas de tesorería, pero comienza a difundir además una nueva forma de hacer negocios basada en el compromiso y la corresponsabilidad de los agentes implicados en Trocobuy. Además, la plataforma permite la promoción de productos y, en consecuencia, la captación de nuevos clientes.

César Canedo, el joven emprendedor que parió la iniciativa, no oculta su satisfacción: «Hemos conseguido la implicación del

empresariado y la integración de Trocobuy como canal de venta y medio de pago con proveedores y con nuevos clientes», recalca, y ofrece algunos ejemplos de la colaboración interempresarial que se ha generado en torno a la plataforma: el desarrollo de una aplicación móvil para los usuarios, realizada por la firma gallega Teixuapps.

Junto a implantar el sistema en países de la zona euro para abrir nuevas vías de negocio a las empresas que ya operan en Trocobuy, se plantea Canedo nuevos retos ambiciosos, como triplicar el número de operaciones y aumentar la facturación con la entrada continuada de nuevos usuarios. Ha puesto además cifra al objetivo: llegar a 10.000 operaciones en el primer semestre de este mismo año.

CONSULTORIO LABORAL

consultoriolaboral@lavoz.es

DERECHO A LA PENSIÓN DE VIUDEDAD



Mi madre ha sido víctima de violencia de género; se reconoce en la sentencia de divorcio y además presentó una denuncia por malos tratos. Se fijó una pensión compensatoria con una duración temporal de cinco años, por lo que los últimos años mi madre no ha cobrado nada. Tras el divorcio, después de 10 años. Mi padre ha fallecido. Tendrá derecho mi madre a cobrar la pensión de viudedad.

Lo primero para responder es saber si el fallecido era trabajador con suficientes años de cotización para causar derecho a la prestación de viudedad (requisito que no es necesario si el fallecimiento se produce como consecuencia de accidente de trabajo), o si era pensionista de una incapacidad o de una jubilación contributiva. En cualquiera de estos casos, tras su fallecimiento, existe la posibilidad, si se cumplen los requisitos exigidos, de solicitar la prestación de viudedad, la de orfandad o a favor de familiares.

El art. 174.2 LGSS dispone que «tendrán derecho a la pensión de viudedad las mujeres que, aún no siendo acreedoras de pensión compensatoria, pudieran acreditar que eran víctimas de violencia de género en el momento de la separación judicial o el divorcio».

La jurisprudencia ha entendido que aunque en el momento del fallecimiento no se estuviera abonando pensión compensatoria en casos de violencia de género no es necesario este requisito porque la expresión «en todo caso» utilizada por la

norma inclina a pensar que la exención del requisito de pensión compensatoria actúa siempre a favor de las víctimas de violencia de género, de manera tal que las pensiones reconocidas solo con carácter temporal no impiden el reconocimiento de la pensión de viudedad, porque el legislador ha querido otorgar una especial protección a las víctimas y dispensarles siempre de la exigencia de pensión compensatoria.



CATARINA CAPEÁNS es letrada de Iglesias Abogados